

《販促セミナー》

お客様が、クチコミを始める 7つのしかけ

『セミナー内容』

- ▼ お客さまを動かす！たった一つの考え方
- ▼ クチコミ販促で、しちゃいけないことって？
- ▼ お客さまが、しゃべりだす2つの理由とは？
- ▼ クチコミ集客の方程式
- ▼ クチコミを起こす、7つのしかけ
- ▼ クチコミの正体って？



講師 (株)はっぴく代表取締役・しかける販促マン
眞喜屋 実行(まきや さねゆき)氏

～ プロフィール ～

横浜国立大学卒業後、食品スーパーのオーケー株式会社に入社、飲食店中心のコンサルティング会社である、株式会社リンク・ワンに転職し、居酒屋・リサイクルショップ・豚料理屋・焼肉店の店長職を歴任する。新しいアイデアを積極的に取り入れたことが評価され、3年連続で優秀社員賞を受賞する。現在は、販促企画屋として活動。飲食店・美容室・リラクゼーション店・整体院・スイーツショップ・卸売業などの販促活動をサポートしている。新規事業や新商品のコンセプトづくりから、販促企画、ツール作成、実践までお店と一緒に取り組み、より成果が出せるようPDCAを繰り返している。

■日 時 平成30年 **6月5日** (火)

午後2時～午後4時

■会 場 羽村市産業福祉センター iホール

■定 員 **40名**

(注) 人気講師ですので満席が予想されます。お早めの申込みをお勧めします。定員になり次第、締め切らせていただきます。

■受講料 無 料

主催：羽村市商工会 (担当：酒本)

電話：042-555-6211

※受付開始は、5月15日(火)午前8時30分より先着順。

※本紙のまま、FAXしてください。

申 込 書

FAX:042-555-6210

羽村市商工会

事業所名		電話番号	
受講者氏名		受講者氏名	

※本申込書に、ご記入いただいた個人情報につきましては、羽村市商工会からの各種情報提供の目的のみに使用いたします。